

<https://dumezil.lycee.ac-normandie.fr/?Bac-Pro-Metiers-du-commerce-et-de-la-vente>



Lycée Georges Dumézil  
Route d'Ivry BP 909 - 27207 VERNON - 02 32 71 23 00

# Bac Pro Métiers du commerce et de la vente

- Formations - Voie professionnelle - Tertiaire : seconde MRC et bac pro MCVB (vente) -



Date de mise en ligne : lundi 12 juin 2023

---

Copyright © Lycée Georges Dumézil - Tous droits réservés

---

## Une formation très complète pour entrer dans le monde du commerce.

<p><b>Bac Professionnel Métiers du commerce et de la vente</b></p> 		
<p><b>A savoir</b></p> <p>Le Baccalauréat Professionnel Métiers du commerce et de la vente est une formation en 3 ans, après la 3e, qui prépare aux métiers de la relation clientèle et usagers et offre de réelles opportunités de carrière. Le secteur du commerce et de la vente rassemble une grande diversité de métiers et de domaines : alimentaire, bijouterie, sport, e-commerce, logistique... Ils ont comme point commun d'allier service des clients et compétences techniques.</p>		
<p>Contenu de la formation</p> <p>Le contenu du bac Pro MCV comprend les techniques de vente, la gestion commerciale, l'animation et la promotion des ventes, la communication commerciale et l'environnement professionnel.</p>	<p>Pré-requis</p> <p>Motivation intérêt vers le commerce</p> <p>Capacités de communication</p> <p>Organisation et de gestion du temps.</p> <p>Autonomie</p>	<p>Compétences attendues</p> <p>Comportement professionnel</p> <p>Codes vestimentaires</p> <p>Langage adapté</p> <p>Organisation</p> <p>Écoute</p>
<p><b>Pourquoi choisir cette formation ?</b></p> <p>Opportunités professionnelles dans le commerce et le e-commerce.</p> <p>Polyvalence : techniques de vente, la gestion commerciale, la communication, l'animation des ventes.</p> <p>Interaction avec les clients : comprendre, conseiller, fidéliser la clientèle.</p> <p>Évolution de carrière : Tremplin vers d'autres formations, BTS, licence professionnelle.</p> <p>Esprit entrepreneurial.</p> <p>Adaptabilité : Nouvelles compétences pour rester compétitif sur le marché du travail.</p>		

## Bac Pro Métiers du commerce et de la vente

<p>Emplois visés</p> <p>Vendeur/Vendeuse Commercial Chargé de clientèle Adjoint chef de rayon Conseiller de vente</p>	<p>Et après ?</p> <p>BTS (Brevet de Technicien Supérieur) DUT (Diplôme Universitaire de Technologie) Préparer une mention complémentaire Intégrer une école spécialisée Entrer directement dans la vie professionnelle</p>	<p>Particularités</p> <p>22 semaines de PFMP Minimum sur les trois ans</p>
<p><b>Plaquette à télécharger</b></p>		